



académie
Aix-Marseille



Région académique
PROVENCE-ALPES-CÔTE D'AZUR

BTS MCO

LYCÉE DE L'ARC - ORANGE



Erasmus+



VOTRE PROFIL

- ▶ Titulaire d'un baccalauréat technologique, général ou professionnel
- ▶ Motivé.e
- ▶ Dynamique
- ▶ Aptitude au travail d'équipe
- ▶ Rigoureux.se
- ▶ Sens du contact



LES ATOUTS DE NOTRE BTS

- ▶ Une structure à taille humaine, 70 étudiants sur les deux années
- ▶ Un taux de réussite supérieur à 90%
- ▶ Un encadrement personnalisé
- ▶ Des locaux dédiés aux étudiants de BTS
- ▶ La possibilité d'être hébergé dans un internat d'excellence
- ▶ Une scolarité gratuite dans un lycée public



VOTRE ADMISSION

- ▶ Inscription via Parcoursup
- ▶ 35 places disponibles

MANAGEMENT **C**OMMERCIAL **O**PÉRATIONNEL



LES OBJECTIFS DE LA FORMATION

Le **BTS MCO** forme des commerciaux généralistes, autonomes, responsables et capables d'évoluer vers des fonctions d'encadrement dans différentes structures commerciales.

Formation initiale courte de **2 ans**, elle permet d'acquérir des compétences commerciales fondamentales.



LE CONTENU DE LA FORMATION

La formation développe les compétences liées à la gestion d'un point de vente et de sa clientèle :

- ▶ Assurer la veille informationnelle
- ▶ Réaliser et exploiter des études commerciales
- ▶ Vendre dans un contexte omnicanal
- ▶ Entretenir la relation client
- ▶ Elaborer et adapter l'offre de produits et services
- ▶ Organiser l'espace commercial
- ▶ Manager une équipe
- ▶ Gérer un point de vente



LES PLUS DE LA FORMATION

2 enseignements facultatifs professionnels :



Entrepreneuriat : initiation à la création d'entreprise



Parcours de professionnalisation à l'étranger : stage à l'international de deux mois grâce aux programmes ERASMUS+ et PRAME



LES STAGES DE LA FORMATION

16 semaines de stage réparties sur les deux années

Les stages sont effectués en contact avec une clientèle de particuliers ou de professionnels au sein d'unités commerciales physiques ou virtuelles.

L'objectif est d'acquérir des compétences professionnelles pour être opérationnel sur le marché du travail.



DES LIEUX DE STAGE VARIÉS

CARREFOUR

BIOCOOP

JULES

LA POSTE

SEPHORA

GO SPORT

PIMKIE

BOULANGER

QUE FAIRE APRÈS UN BTS MCO ?



LA POURSUITE D'ÉTUDES

- ▶ Intégrer une licence professionnelle spécialisée
- ▶ Intégrer un cycle universitaire
- ▶ Intégrer une école de commerce



DES DÉBOUCHÉS VARIÉS

- ▶ Des postes à vocation opérationnelle, en début de carrière : Conseiller-vendeur, assistant chef de rayon, animateur de ventes, chargé d'accueil
- ▶ Des postes à responsabilités, après quelques années : Responsable de rayon/magasin, responsable adjoint de magasin, conseiller clientèle, assistant marketing

QUE SONT-ILS DEVENUS ?

EMILIE

micro-entrepreneuse
dans les ressources
humaines

VALENTIN

responsable
e-commerce

CHARLINE

chargée de clientèle
Banque Populaire

PAULINE

community
manager

JÉRÉMY

responsable rayon
chez ALINEA

LORÈNE

responsable adjointe
produits frais

ASMAA

responsable adjointe
chez GIF1



CONTACT/INSCRIPTION BTS

LYCÉE DE L'ARC

346 AVENUE DES ÉTUDIANTS
84100 ORANGE

04 90 11 83 00

ce.0840026x@ac-aix-marseille.fr



@btsmco_orangelarc

PLUS D'INFORMATIONS

<https://www.atrium-sud.fr/web/lgt-arc-841011>